

Pack Quantique Île-de-France :

Bilan des 4 années

Kenzo Bounegta, (Le Lab Quantique)

SEMINAIRE PACK QUANTIQUE

Retours des questionnaires

**Kenzo Bounegta, Secrétaire Général Le Lab
Quantique**

EDF LAB PARIS-SACLAY

Séminaire Pack Quantique- 24
avril 2024



Objectifs de cette présentation

01.

Vous présenter les retours des bénéficiaires du Pack Quantique

02.

Analyser la criticité du dispositif dans la construction de l'écosystème quantique francilien

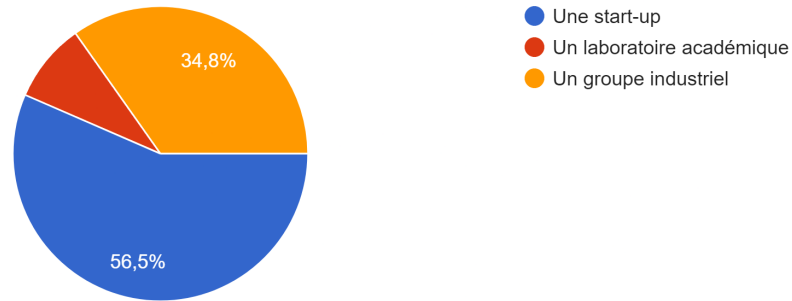
03.

Co-construire la suite avec vous



Profils des répondants

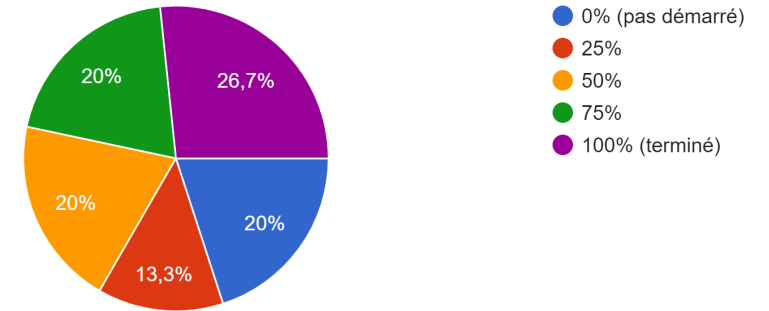
Une majorité de startups



23

Répondants

Un continuum d'états d'avancement

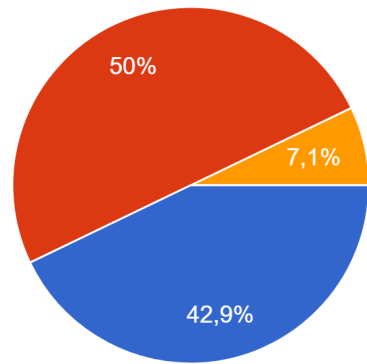


1/3

Ayant donné lieu à des publications scientifiques

Etat des lieux avant le Pack : pour les startups

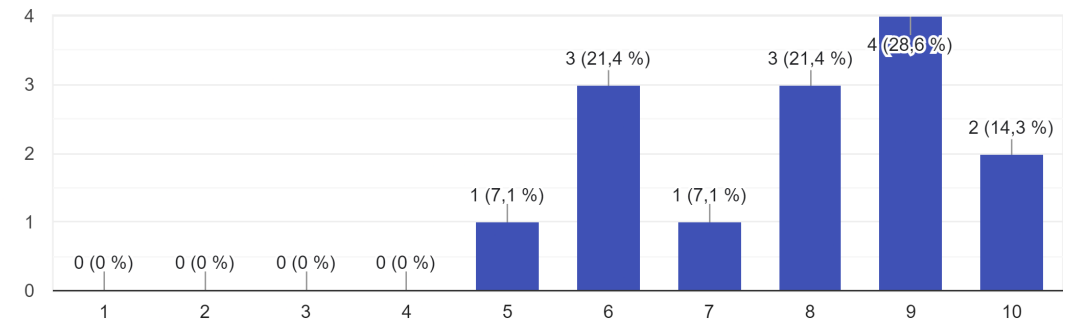
Importance perçue du calcul quantique par l'industriel



- Critique, il était déjà convaincu
- Relative, cela nécessitait un travail de sensibilisation
- Faible, il y attribuait peu de crédibilité

Une nécessaire sensibilisation à leurs enjeux propres

Au début du PaQ, mon partenaire industriel comprend mes contraintes opérationnelles (levées de fonds, structuration, etc).



Etat des lieux avant le Pack : pour les industriels

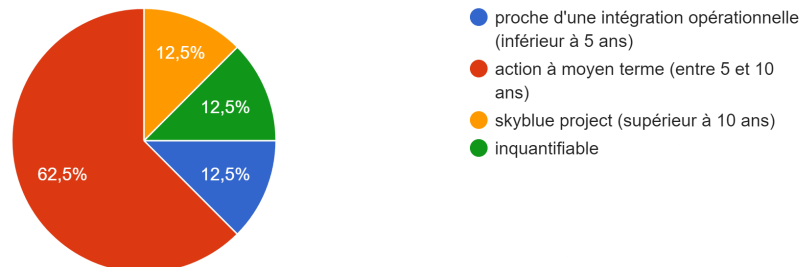
38%

Des industriels n'avaient pas de permanent dédié au calcul quantique

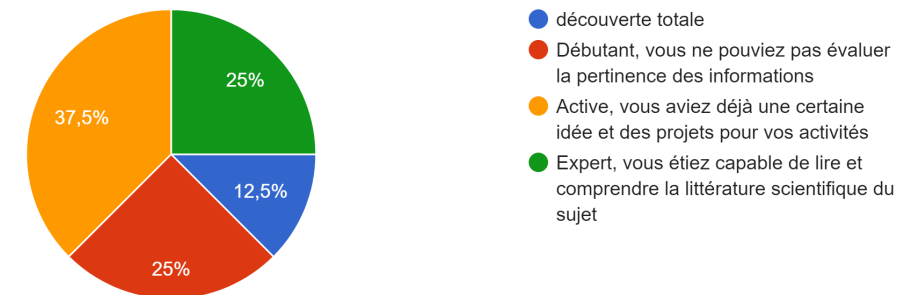
Le calcul quantique était envisagé à moyen ou long termes

Avant le PaQ, comment estimiez vous la maturité du calcul quantique pour l'industrie ?

8 réponses

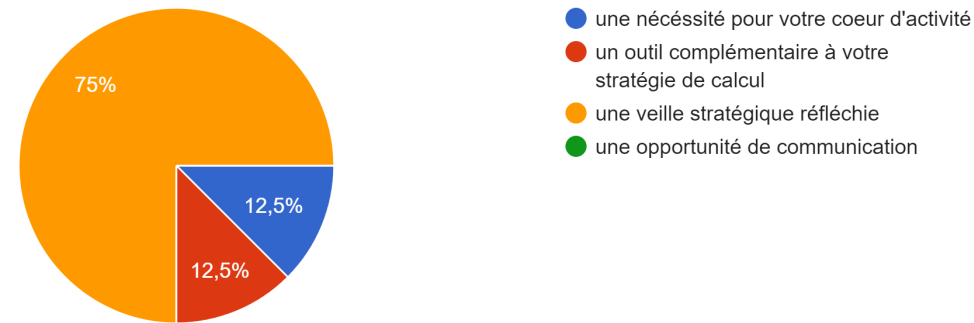


...mais faisait déjà l'objet d'une expertise interne



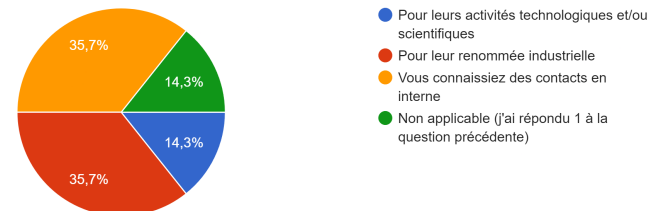
Un outil de sensibilisation

Le calcul quantique était avant tout perçu comme un sujet de veille stratégique par les industriels



Une mise en avant de l'expertise scientifique

Si vous avez répondu 2 (Le PaQ a été co-construit) ou 3 (Vous êtes à l'initiative du PaQ) à la question précédente, pourquoi avez-vous accepté de travailler avec le partenaire industriel?
14 réponses



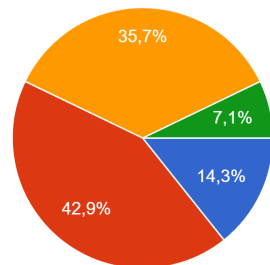
Un outil de création de partenariats et synergies

58%

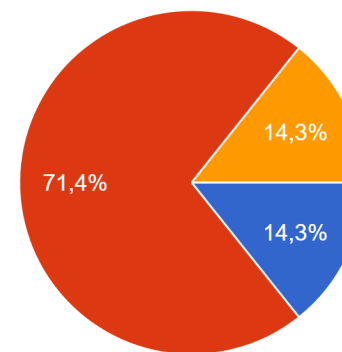
Des projets n'auraient pas été envisageables sans les Pack

Pour les startups, une réelle valeur scientifique perçue Les projets ont souvent été co-construits

Avant le PaQ, selon vous, que représentait la collaboration avec votre société pour l'industriel?



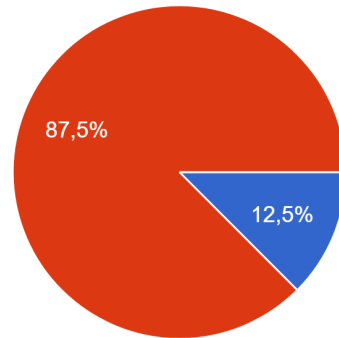
- Une nécessité pour son coeur d'activité
- Un outil complémentaire à sa stratégie de calcul
- Une veille stratégique réfléchie
- Une opportunité de communication



- Le PaQ vous a été proposé
- Le PaQ a été co-construit
- Vous êtes à l'initiative du PaQ

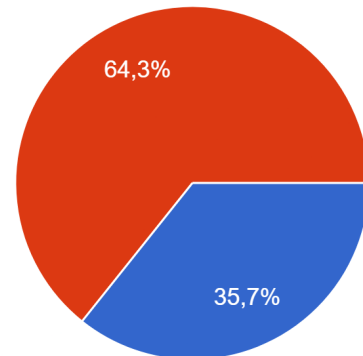
Etat des lieux après le Pack

Une volonté de continuer le travail collaboratif (volonté d'entamer un projet plus avancé)



- Oui, c'est une priorité identifiée
- Oui, mais avec le soutien de l'écosystème
- None, le calcul quantique ne correspond pas ou plus à votre stratégie

Un outil qui remplit des objectifs de création d'ETP



- Stable (continuité de la veille stratégique)
- Renforcée (recrutement ETP ou attribution d'un pourcentage ETP)

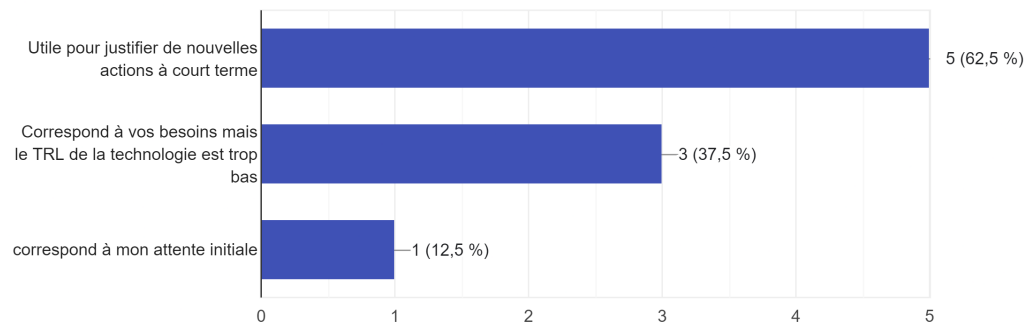
Un double apprentissage

2/3

Des répondants estiment avoir trouvé une voie de développement

Une meilleure compréhension de la maturité

Quel est le poids des résultats du Pack sur votre engagement futur dans le calcul quantique ?

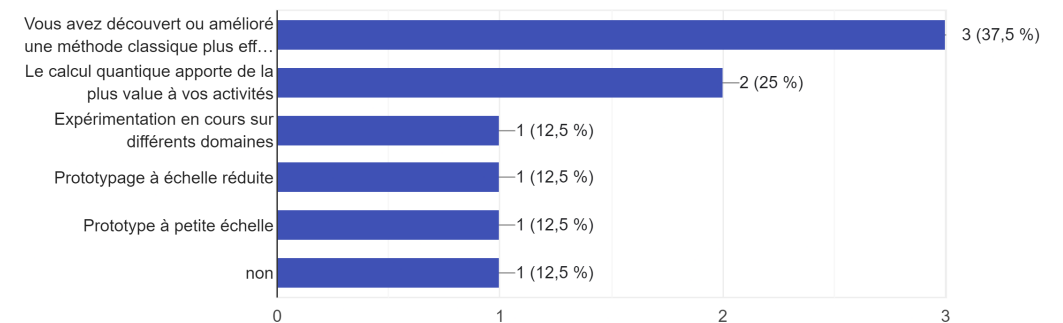


1/3

Des répondants estiment que le Pack a permis d'exclure des voies de développement technologique

Des niveaux d'avancement hétérogènes

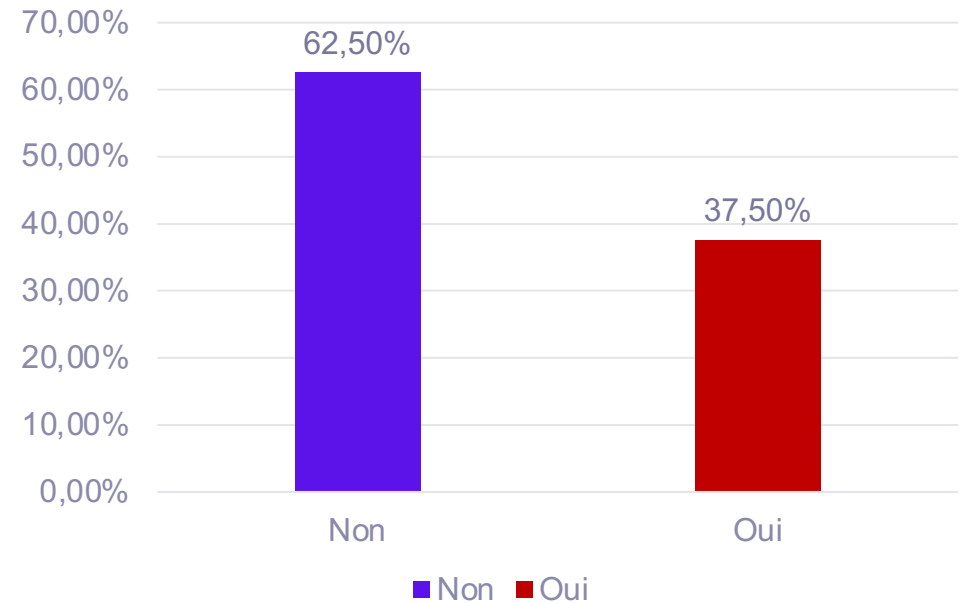
Le Pack vous a-t-il permis de repenser vos solutions actuelles :



Construction d'un écosystème quantique francilien fort

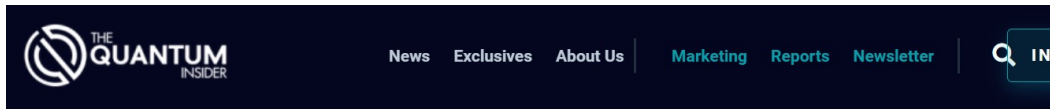
86%

Des répondants estiment que le Pack a été une **motivation** pour leur **développement** en **Ile-de-France**



Sans le mécanisme du Pack quantique Ile-de-France, auriez-vous engagé un projet avec cette start-up en particulier ?

Construction d'un écosystème quantique francilien fort



Pack Quantique, Ile-De-France Fund Projects To Explore Quantum Advantage In Aeronautics, Space And Defence

Quantum Computing Business | Matt Swayne • October 4, 2022



Une couverture médiatique accrue



Une sensibilisation et un appui politiques



Des voies de croissance pour le dispositif : accompagner le passage à l'échelle

Quelle inclusion des industriels dans le financement ?

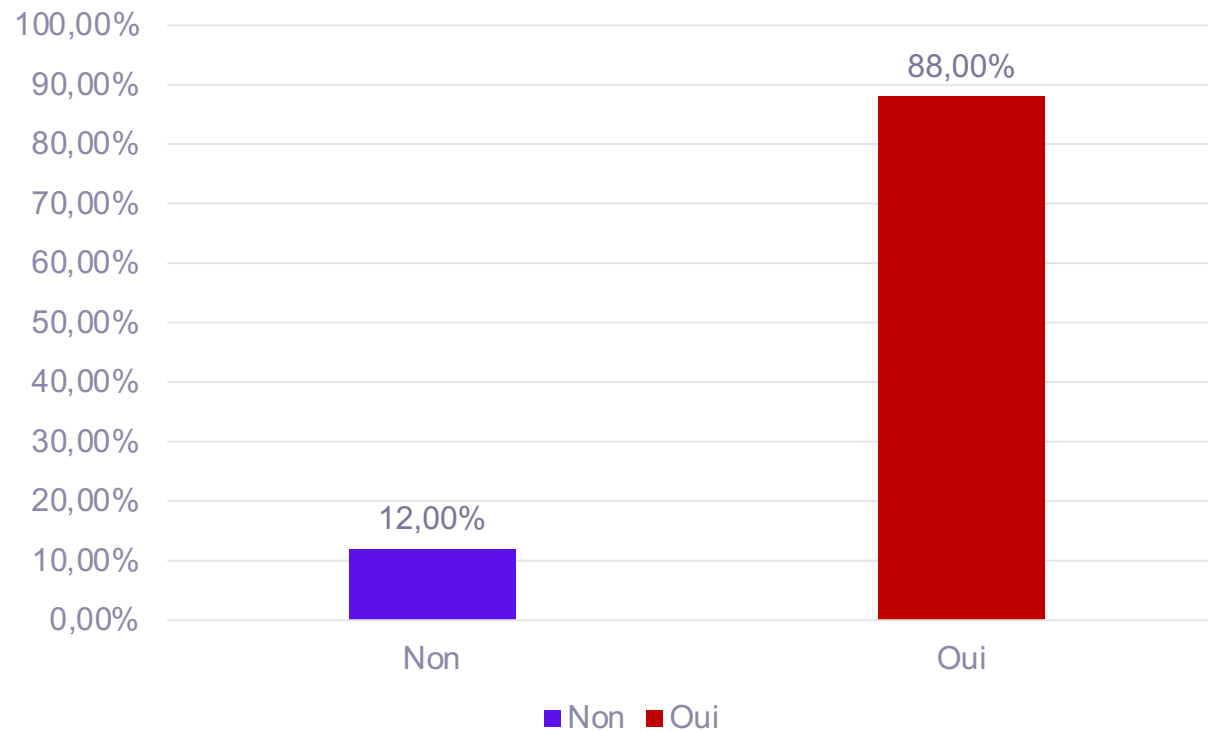
Nécessité d'envisager une suite pour continuer à mûrir le cas d'usage. Nécessité d'un budget pour l'industriel pour le passage de connaissance

Quelles formules pour la suite ?

Il est nécessaire de prévoir des processus "PACK MATURATION"

Une extension de la formule à l'échelle nationale ou européenne ?

Discutons cet après-midi !



Souhaitez-vous travailler avec une autre start-up dans le but de tester une autre technologie ou plateforme ?